

# Mettre en place une démarche adaptée à vos besoins

Martin Deschênes, CPA, CA

François Paradis, Associé en droit des sociétés

## Avant la transaction

- Structure de la transaction
- Lettre d'intention, processus et exclusivité
- Création du Swat Team transactionnel
- Vérification diligente et confidentialité
- Financement à prévoir
- Accompagnement et rôle des conseillers

## Négociation des ententes

- Prix et ajustements
- Modalités de paiements
- Représentations, indemnités et gestion du risque
- Non-concurrence, services transitoires et autres ententes connexes

## Clôture et suite

- Approbations réglementaires, consentements et clôture
- Application des ajustements
- Mécanisme d'arbitrage
- Support à une intégration réussie