

The background of the slide features a large, stylized maple leaf on the left side, with a white and red checkerboard pattern. To the right, there is a dark blue world map. The overall color scheme is a mix of red, white, and blue.

Canada-Afrique de l'Ouest: la force de l'entrepreneuriat

**Par Carlos Rojas-Arbulu, Délégué Commercial Principal
(Afrique de l'Ouest),**

**Service de Délégués Commerciaux du Canada,
Ambassade du Canada, Senegal**



Relations Canada-Afrique de l'Ouest

- Service de Délégués Commerciaux (SDC)
- Intérêts canadiens en Afrique de l'Ouest
- Importance des investissements canadiens
- Secteurs, dossiers, thèmes prioritaires pour le Canada
- Renforcements de liens économiques
- Quelques réflexions



Votre partenaire à l'international

LE SERVICE DE DELEGUES COMMERCIAUX DU CANADA

■ Raison d'être / Mandat

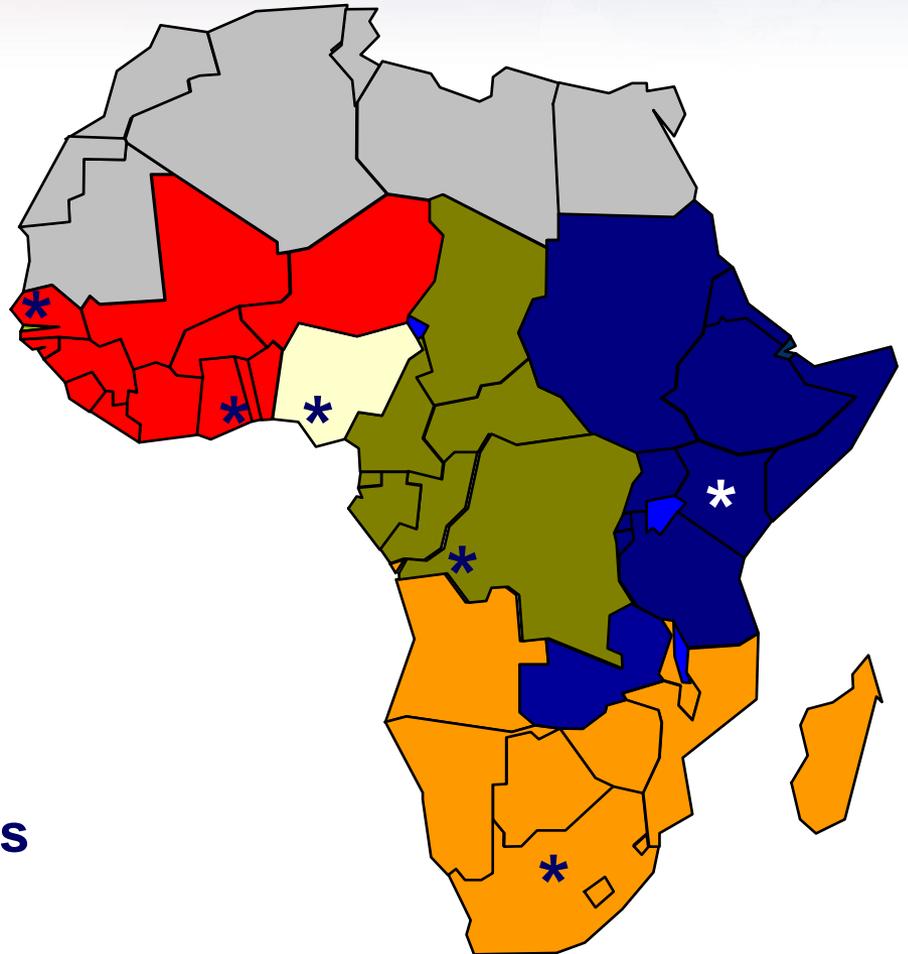
- Un réseau mondial de plus de 150 bureaux, avec un accès préférentiel à la connaissance et aux contacts d'affaires, engagé à faire avancer les intérêts canadiens à l'étranger.
- Le SDC aide les clients canadiens à prendre les meilleures décisions d'affaires afin d'atteindre leurs buts à l'international

■ Aperçu de Services

- Préparation aux marchés mondiaux
- Evaluation du potentiel de marché
- Trouver des contacts qualifiés
- Résolution de problèmes

SDC en Afrique

- **6 Bureaux commerciaux principaux:**
 - Dakar, Sénégal
 - Accra, Ghana
 - Lagos, Nigeria
 - Kinshasa, République Démocratique du Congo
 - Nairobi, Kenya
 - Johannesburg, Afrique du Sud
- **32 Délégués Commerciaux basés dans 15 bureaux**



Afrique de l'Ouest





Aperçu des intérêts canadiens en Afrique de l'Ouest

- Présence canadienne accrue dans le secteur minier
- Les minières canadiennes détiennent près de 40% des permis miniers au Niger et sont (parmi) les principaux investisseurs au Burkina Faso, Sénégal, Guinée et Mali
- De 1998 à 2008, le commerce Canada-Afrique a augmenté en moyenne de 16.8% par année
- On remarque de plus en plus une prise de conscience par les secteurs privé et financier canadiens du marché africain et des opportunités qui s'y présentent



Accords entre le Canada et les pays d'Afrique de l'Ouest

- Convention fiscale avec le Gabon, la Côte d'Ivoire, le Nigéria et le Sénégal
- Accord sur la promotion et la protection des investissements étrangers (APIE) :
 - Negotiations en cours avec le Ghana et le Mali
 - En discussion exploratoires avec le Burkina Faso
- Accord sur les taxes douanières avec le Sénégal et le Niger
- Accord sur le transport aérien avec la Côte d'Ivoire
 - Intérêt pour le Sénégal

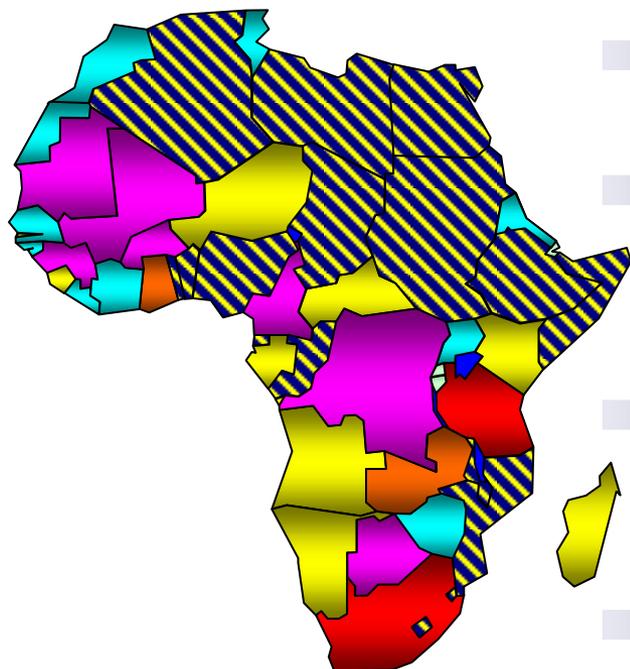


Importance des investissements canadiens

- Le Canada est un investisseur majeur dans la région de l'Afrique de l'Ouest, avec une forte concentration dans le secteur extractif (mines, pétrole et gaz naturel).
- Les actifs miniers canadiens en Afrique de l'Ouest s'élèvent à 4 milliards de dollars en 2010 et il y aurait près de 300 millions de dollars en dépenses d'exploration (*Ressources naturelles Canada*).
- Si on ajoute le secteur du pétrole et du gaz naturel, les investissements canadiens sont estimés à plus de 7 milliards de dollars en Afrique de l'Ouest
- Le Canada est le principal investisseur non-Africain du secteur minier en Afrique Subsaharienne

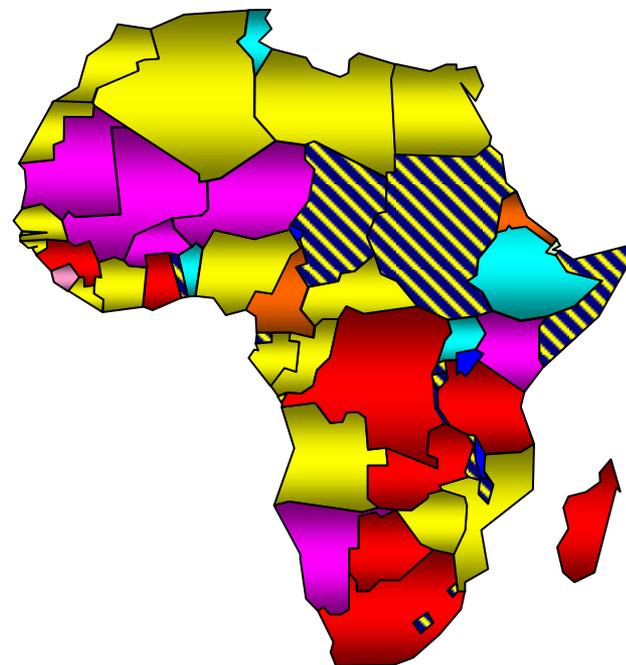
Actifs canadiens dans le secteur minier

Plus de \$1 milliard
\$500 M à \$1 milliard
\$100 M à \$500 M
\$10 M à \$100 M
Moins de \$10M
Actifs non identifiées



2008

Afrique: \$17 bln / AO: \$2.3 bln



2010

Afrique: \$23 bln / AO: \$4 bln



Secteurs, dossiers, thèmes prioritaires

- Infrastructures
- Services et grands projets
- Éducation/Formation
- Agriculture
- Environnement
- Technologies de l'information et des télécommunications (TIC)
- Secteur minier
- Responsabilité sociale des entreprises (RSE)



Infrastructures

- Secteur en expansion
- Promouvoir les opportunités (transport, communication, énergie, infrastructures sociales, etc.) auprès des compagnies canadiennes
- Augmenter la participation des compagnies canadiennes dans le domaine, tant au niveau de services-conseils, que du financement
- Identifier des possibilités de partenariats entre compagnies locales et compagnies canadiennes



Éducation

- Éducation comme priorité de plusieurs gouvernements de la région
- Éclosion d'institutions privées d'enseignement, due aux faiblesses structurelles et/ou à l'insuffisance des systèmes publics
- Partenariat entre universités locales et institutions canadiennes d'enseignement
- Programmes d'éducation canadiens dans des campus à l'étranger
- Nombre important d'étudiants ouest africains au Canada



Secteur minier

- Principalement en amont et en aval de la filière aurifère (forages, exploration, biens d'équipements, services et technologies connexes, etc.)
- Occasion pour prospection
- Intensifier la présence et la visibilité du Canada dans le secteur minier
- Promotion de l'expertise canadienne (services et équipements)
- Obtenir l'intérêt et le soutien de l'industrie minière canadienne (surtout du côté des équipements et services)



Responsabilité Sociale des Entreprises (RSE) et Gouvernance

- Promotion de la Stratégie de RSE du Gouvernement du Canada pour les sociétés extractives canadiennes présentes à l'étranger *Renforcer l'avantage canadien*
 - Nombreux ateliers, table rondes et sessions de dialogue multi-partite à DAKAR, OUAGA, BMAKO, ABDJN
- Le Canada comme partenaire de RSE Sénégal depuis 2009
 - 3ième Forum régional de DAKAR sur la RSE
- Le Canada accompagne:
 - Comité de pilotage du Réseau RSE Afrique de l'Ouest
 - Adaptation au contexte ouest-africain du "guide canadien d'information minière pour les communautés locales"
 - Extractive Industries Transparency Initiative (EITI)
- Intérêt pour un protocole d'entente avec l'Union Économique et Monétaire Ouest Africaine (UEMOA)



Renforcement de liens économiques

- Maximiser les synergies, connexion entre les points et partenariats
- Salon régional de l'Éducation/Étudier au Canada
 - DAKAR, BMAKO, YOUNDE, ABDJN
- Mission Commerciale /Visite
 - Délégation Ouest Africaine au Salon/ Conférence de l'Institut de Mines, Pétrole et Métallurgie (ICM), Montréal mai 2011
 - Délégation d'experts canadien en RSE, Dakar et Ouagadougou mars 2011
 - Délégation d'entreprises du Conseil Canadien pour l'Afrique, avril 2010
- Chambre de Commerce Canadienne en Afrique de l'Ouest (CCCAO)
- Réseautage, visites de haut niveau, activités d'accès au marché de promotion des opportunités et capacités canadiennes
 - Participation à Electra Mining, AfricaCom, Indaba
- Plan West –Collaboration Canada-AO suite au Salon CIM
- Vitrine sur le Canada dans Magazine d'Affaires REUSSIR



Qu'est ce que le Canada peut offrir a l'AO?

Expertises dans les domaines suivants :

- Ressources naturelles
- Financement et Investissement dans le secteur minier
- Secteur minier, infrastructures et ingénierie
- Développement des compétences, éducation et formation professionnelle
- Technologies (mines, énergie, TIC, transport intelligent)
- Gestion



Avantages compétitifs du Canada

- Bonne réputation quant à la qualité et la livraison
- Secteurs de croissance ouest africains correspondent aux domaines d'expertises canadiennes (mines, infrastructures, éducation, TIC, agriculture)
- Absence de bagage colonial
- Bilinguisme (Le français et l'anglais sont deux langues parlées dans la région)
- Les compagnies canadiennes ont les bons outils et la bonne culture pour s'allier à de nouveaux joueurs
- Liaisons institutionnelles ou personnelles : Organisations internationales, historique de développement, diaspora, anciens étudiants



A retenir

1. Tirez profit du SDC/du réseau d'ambassades;
2. Osez, osez, osez mais faites vos devoirs;
3. Prévoyez votre « carte de route d'engagement»;
4. Rendez-vous compte de l'environnement politique et de ses impacts potentiels ;
5. Nos compétiteurs sont présents -insistez, insistez, insistez – suivi, suivi, suivi
6. Créer de relations personnelles et affectives
7. Politesse: dire bonjour; respect: culture et religion
8. « Qu'est ce que je fais si... », soyez préparé et développez des plans alternatifs.



Votre équipe en AO

- **Sénégal:**
 - Mme Aminata Ly Faye, Déléguée commerciale;
 - Mme Amina Lam Mbaye, Déléguée commerciale adjointe
- **Cote d'Ivoire:**
 - Mme Laetitia Gadegbeku, Déléguée commerciale
- **Burkina Faso:**
 - M. Adama Soro Délégué commercial,
- **Mali:**
 - M. Ernest Akpoue, Délégué commercial



MERCI

**Carlos Rojas-Arbulu
Conseiller Commercial et Délégué Commercial
Principal (Afrique de l'Ouest)**

**T: (221) 33 889-4775 /
Email: carlos.rojas-arbulu@international.gc.ca**